

МАКСИМ (КОМБАТ) БАТЫРЕВ

АЛЕКСАНДР ЧУРАНОВ

АННА ЖУКОВА

ЮЛИЯ БУШУЕВА



ВДОХНОВЛЯЮЩИЕ ИСТОРИИ
ПОДРОСТКОВ, ЗАРАБОТАВШИХ
СОБСТВЕННЫМ УМОМ



[Почитать описание, рецензии и купить на сайте МИФ](#)

МИФ

Оглавление

Предисловие	6
Для родителей и неравнодушных взрослых	6
Для молодых предпринимателей	9
Глава 1. Кулинарная магия	15
Торты на заказ	19
Десерты (и сеть кондитерских с онлайн-школой в перспективе)	23
Кафе в стиле аниме	25
От авторов	26
Глава 2. Творчество и изобретательство	35
Изготовление веников	37
Свечеварение	39
Вязаная одежда	42
Изготовление пластиковых цветов	43
Вырезание фигур на станке	45
Создание уникальных кукол	46
Плетение из бисера	47
Флористика	48
Катафот для велосипедов	49
От авторов	50

Глава 3. С любовью к природе	61
Очистка водоемов от металлолома	64
Сбор вторсырья	65
Продажа рассады и урожая	67
От авторов	69
Глава 4. Как продать ручку и не только	75
Проведение школьной ярмарки	78
Онлайн-магазин средств гигиены для полости рта	79
Перепродажа детских колясок	80
Продажи на маркетплейсах	81
Перепродажа техники и аксессуаров к ней	82
Продажа игровых аккаунтов	86
От авторов	86
Глава 5. Работать на себя в удовольствие	95
Разработка чат-ботов	98
SMM	99
Копирайтинг	101
Веб-дизайн	104
От авторов	105
Глава 6. Роль команды и лидера в масштабировании бизнеса	111
Студии графического дизайна	114
От авторов	121
Глава 7. Весь мир в кармане	127
Канал по крипте	130
Онлайн-площадка поиска секций, кружков и студий	133
Онлайн-приложения	134

Инвестиционная карта развития города	136
Экосистема путешественников	138
От авторов	140
Глава 8. Нести свет знаний	147
Ментор для школьников	149
Обучение английскому	154
Академия киберспорта	155
От авторов	158
Заключение	163
Приложение 1. Права детей и подростков в предпринимательской и рабочей деятельности	169
Права в предпринимательстве	170
Права в найме	173
Налоги	176
Приложение 2. Сообщество Nexty	182
Об авторах	185
Рекомендуемая литература	189

Предисловие

Привет, дорогие друзья! Нам нравится обращаться к вам именно так, потому что кто, как не друг, готов разделить с тобой новую идею?!

На страницах этой книги мы будем говорить как с родителями, так и с детьми — поэтому вводные слова мы решили адресовать каждой категории наших любимых читателей в отдельности.

Слово Максиму Батыреву.

Для родителей и равнодушных взрослых

Уверен, вы знаете о том, что такое «Менеджерское братство». Это более 150 000 единомышленников, которые сформировали мощное сообщество с единой целью — профессиональное развитие и изменение мира вокруг себя.

Это взрослые состоявшиеся люди, часто управленцы. Многих я знаю лично и поэтому с уверенностью могу сказать, как важны сейчас именно такие руководители.

На базе их историй я даже написал книгу «Сложные подчиненные». Читали?) Так вот, после ее написания у меня возникла мысль... Точнее, сначала это было просто неформальное желание поделиться еще бóльшим количеством историй из жизни людей, которые развиваются сами и помогают в этом другим.

И во время очередного «Комбат-тура» я четко увидел, как это можно сделать! Ведь двигают и ведут вперед мир не только взрослые и серьезные дяди и тети. Сколько вокруг молодежи с горящими глазами! А нам, взрослым, порой нужно им просто помочь, направить, поддержать идею. И обязательно подсказать важные правила, например требования законодательства страны.

В наших «Комбат-турах», где мы с предпринимателями каждый вечер собираемся возле костра, мы часто обсуждаем тему воспитания наших прекрасных детей и однажды начали разговаривать о том, как мы помогаем им заработать первые деньги. До сих пор с удовольствием вспоминаю, как наши постоянные участники Роман Гульванский и Яна Тонкоглаз рассказывали, как они помогали детям печь печенье для продажи, организовывали им локацию в городе Видное, импровизированные чеки, книгу учета продаж,

показывали нам, как выстроилась очередь к их совсем маленьким деткам и как мы все смеялись над тем, что нераспроданные остатки быстро были съедены самими продавцами.

И в этот момент я осознал, что «Менеджерское братство» — это не просто люди, а еще и вектор движения для тех, кто идет за нами! Для наших детей и потом их детей.

Они молоды (иногда даже юны), активны и хотят нести этому миру пользу. И наша задача (как более опытных) — поддержать их в этом. Но как?

Если честно, у меня даже мелькнула мысль помочь желающим ребятам привлечь инвесторов... Но хотелось чего-то большего, что даст толчок не единицам, а сотням и тысячам пытливых умов.

Ведь зарабатывать — это нормально. Пусть в наше время дети чаще всего не испытывают дефицита чего-то и работают не для того, чтобы помочь семье выживать; но показать детям путь легального и экологичного заработка — это правильно. Кто знает, стал бы я предпринимателем сейчас, если бы не пытался в детстве создать бизнес автомойки возле местного шиномонтажа и не предпринял кучу других инициатив?

Первые заработанные лично мной деньги для меня были чем-то волшебным и точно укрепили веру в себя! Ведь это сделал я! Я — МОГУ!

Nexty — именно так мы назвали проект, который объединяет активных подростков, нацеленных

на результат. У них есть куча идей, от заработка на металлоломе до криптокошельков. И да, не все взрослые сейчас знают суть последних)))

Активных детей в нашей стране очень много. Часто они донимают родителей вечерами: «Как? Ну как мне заработать? Может, сделать гаражную распродажу?» Они придумывают и пробуют, делают и ошибаются и при этом идут вперед и вперед. Согласитесь, было бы здорово им помочь!

Наверняка уже сейчас у вас в памяти всплыл образ такого пытливого подростка. Возможно, это даже ваш ребенок или вы сами. Или тот, у которого вы купили на улице самодельное украшение. Но про него знаете только вы и еще несколько человек... а как сделать так, чтобы узнали все?

Вот мы и подобрались к сути этой книги. Почему мы? Потому что в этот раз я пишу книгу не один, а с соавторами и всеми теми ребятами, которые прислали свои истории!

Для молодых предпринимателей

Как и говорил выше, эту книгу я писал не один — и мне хочется, чтобы вы прониклись смыслами, которые мы в нее закладываем. Ведь она не просто о зарабатывании денег.

*Александр, Юлия и Анна — расскажите:
а что для вас значит эта книга?*

Александр Чуранов: Мой первый заработок был в детском саду, когда мы с братом начали сдавать напрокат одноклассникам подаренный родителями фильмоскоп. Правда, когда родители узнали, деньги детям пришлось вернуть. Потом печатали сборники песен с аккордами для любителей играть на гитаре, продавали на остановках брошюры с расписанием общественного транспорта, делали сайты и даже работали грузчиками.

Сейчас я точно могу сказать, что заработок в раннем возрасте научил меня жизни. Это коммуникации, переговоры, критическое и инновационное мышление, креативность, изобретательность и многое другое.

Меня на это вдохновил отец, хоть сам он и не был предпринимателем. Он всегда подкидывал нам с братом какие-то возможности и идеи. И главное — не становился на пути наших начинаний.

Сейчас я понимаю, что для старта своего дела очень важен пример того, у кого это получилось, — и поддержка единомышленников. Работая уже более 15 лет в бизнесе, общаясь с предпринимателями, я вижу, что все более актуален для молодежи вопрос поиска своего дела и зарабатывания денег.

В 2021 году мы запустили сообщество детей-предпринимателей Nexty и решили всем миром написать

эту книгу. Пусть это будет вдохновение и пример для множества ребят, которые стоят на пороге старта чего-то своего, грандиозного! А единомышленников в Nextu много, подключайтесь!

Юлия Бушуева: Свои первые деньги я заработала в 12 лет очень тяжелым трудом. Все лето я работала на пасеке: жара, насекомые, дикая дальневосточная тайга, холодная горная речка и кусачие пчелы. Каждый день с восьми утра до трех часов дня на солнцепеке стоишь у медогонки и качаешь мед.

Но скажу вот что: трудности меня не остановили, а наоборот, дали толчок для размышления: как можно по-другому? И я продолжила искать.

Торговала клубникой и малиной, помогала бабушкам продавать лук, укроп, огурцы. Как только появился автомобиль, конечно, таксовала. Затем с подругой открыли ларек на рынке, и вот тут начался серьезный бизнес) Мы рассорились через месяца три, и все, бизнес закончился. Зато опыт остался.

Знаете, вспоминая сейчас то время, могу сказать, что это была настоящая школа жизни. И в тот момент больше драйвили не деньги, а сама деятельность, азарт, что ли. Если ты встал на путь бизнеса, то уже не остановишься, главное — начать! Спасибо большое моим родителям, они меня всегда поддерживали, иногда громко))) иногда деньгами) Но не останавливали — и, я точно знаю, верили в меня!

В то время мы ничего не знали про Стива Джобса и Уоррена Баффетта, просто упорство, азарт и поддержка близких творили чудеса!

Именно это желание поддержать тех, кто выбрал не простой, но точно интересный путь предпринимателя, привело меня в проект *Batyrev.Camp*, где подростки проходят путь от идеи до создания своего первого стартапа.

О них вы тоже читаете в историях этой книги. Они про вас!

Анна Жукова: В детстве, как и многие, я помогала родителям торговать на рынке тем, что выросло на даче. Делали мы это, правда, крайне редко, да и мне не особо это нравилось. Было непонятное на тот момент ощущение внутреннего дискомфорта. Но поддерживало то, что я рядом с близкими.

Зато собирать бутылки и сдавать их получалось значительно лучше! Также помню, как с бабушкой сдавали макулатуру. Современные дети, наверное, и не знают, что такое возможно.

Сейчас у меня самой растут две дочки, и я прекрасно понимаю, насколько важно для них не вот это классическое «хорошо кушать и родителей слушать», а научиться жить самостоятельно. А заработок как раз неотъемлемая часть самостоятельности! Поэтому, когда я увидела, насколько активные ребята собираются в *Nextu*, просто не смогла пройти мимо!

Каждая история — это просто клад. И необязательно реализовывать все. Главное — увидеть разнообразие вариантов и понять, что откликается именно тебе! Ведь если получилось у одного — по силам и другому!

Поэтому своим дочкам я обязательно покажу эту книгу и скажу: «Девочки мои, этот мир — ваша большая песочница. Стройте в ней что хотите. Мама очень любит вас. Всегда помните, что можно все. И еще немножко».

* * *

Когда мы стали спрашивать у ребят, что для них важно, оказалось, что не деньги. Да, зарабатывать в юном возрасте — это круто. Они гордятся своими достижениями и благодарят тех, кто поддержал. Однако им очень хочется делиться идеями и помогать другим!

Да-да, не бояться, как некоторые бизнесмены, что «идею украдут». А давать: щедро, от души. Только представьте: эту книгу может прочитать их ровесник из самого отдаленного уголка нашей страны. И узнать, например, как смог развить успешный стартап его сверстник из Питера. И не просто узнать, а повторить его шаги и тоже начать зарабатывать!

Поэтому в книге мы собрали бизнес-идеи детей не просто с целью показать, что они есть. А чтобы сделать путеводитель юного стартапера.

Некоторые идеи повторяются: информационное поле — штука сильная. Но каждая история по-своему

уникальна. А чтобы можно было применить идеи более эффективно, мы дали свои комментарии как в целом, так и с точки зрения бизнес-перспективы.

При написании мы держали в голове не только образ ребенка, но и фигуру значимого для него взрослого. С одной стороны, это азарт и желание попробовать все, с другой — мудрость лет и мощная опора.

Наш общий инсайт — дети могут больше, чем кажется. Когда мы анализировали их истории, убеждались в этом больше и больше. И сейчас мы каждой клеточкой кожи чувствуем, сколько мы им можем дать, если захотим.

Примите истории ребят с открытым сердцем!



[Почитать описание, рецензии
и купить на сайте](#)

Лучшие цитаты из книг, бесплатные главы и новинки:

